

LIVING STUTTGART SUCHT VERSTÄRKUNG

HÄUSER UND VILLEN SIND IHR FOKUS?
BERATUNG UND VERMITTLUNG IHRE LEIDENSCHAFT?
AKQUISITION IHRE STÄRKE?

WIR BIETEN IHNEN AB SOFORT EINE **POSITION IM BEREICH LIVING STUTTGART**
UNSERES UNTERNEHMENS AM **STANDORT STUTTGART**

IMMOBILIENBERATER WOHNIMMOBILIEN w/m/d

Dr. Lübke & Kelber ist ein eigentümergeführtes, unabhängiges Transaktionsberatungsunternehmen mit mehr als 50-jähriger Markt- sowie Immobilienkompetenz und besonderer Fokussierung auf den Mittelstand. Das Unternehmen agiert bundesweit sowie erstklassig vernetzt mit 60 Spezialisten und eigener Büropräsenz in Berlin, Frankfurt, München, Stuttgart, Düsseldorf und Dresden. Der langjährige Qualitätsanspruch von Dr. Lübke & Kelber, gepaart mit Kontinuität und Verlässlichkeit, garantiert ihren Kunden eine hohe Erfolgsquote bei Verkaufsmandaten. Seit 2011 sind wir für die Gewährleistung hoher Standards in der Immobilienwirtschaft mit dem weltweit anerkannten Gütesiegel "Regulated by RICS" zertifiziert. Als Teil einer internationalen Allianz rund um Gerald Eve LLP mit 21 Partnern und 2.040 Professionals ermöglicht das Unternehmen seinen internationalen Kunden einen globalen Marktzugang. Neben der Investmentberatung und Immobilienvermittlung erbringt Dr. Lübke & Kelber zudem Asset Management-Leistungen für diverse Key Accounts.

IHRE AUFGABEN IM TEAM.

Ihr Fokus ist die Akquisition, Aufbereitung und Vermarktung hochwertiger Wohnobjekte im Großraum Stuttgart. Zu Ihren Aufgaben gehören insbesondere:

- Identifizierung verkaufsbereiter Eigentümer und gesetzeskonforme Kontaktaufnahme
- Durchführung von Wertermittlungen bzw. Verkaufspreiseinschätzungen mit Handlungsempfehlung
- Abschluss von Maklerverträgen
- Aufbereitung der Objektunterlagen (Exposé) und stringente Vermarktung, Reporting an den Auftraggeber
- Betreuung von vorgemerkten sowie neuen Interessenten
- Angebotsunterbreitung und Durchführung von Besichtigungen
- Begleitung des Kunden bis zum Vertragsabschluss
- Regelmäßige Marktanalyse
- Pflege des persönlichen und lokalen Netzwerkes (Multiplikatoren, Kommunen, Wifö etc.) sowie Teilnahme an Veranstaltungen
- Mitwirkung bei Social Media Aktivitäten sowie Maßnahmen zum Empfehlungsmarketing

LIVING STUTTGART SUCHT VERSTÄRKUNG

WAS SIE MITBRINGEN.

Sie sind bereits seit einigen Jahren nachweislich erfolgreich im Verkauf von Wohnimmobilien tätig und verfügen über genügend Ehrgeiz, relevante Kundenbeziehungen auf- bzw. auszubauen, gute Aufträge zu gewinnen und die Ziele Qualität sowie Erfolg sicherzustellen.

Wir erwarten von Ihnen eine hohe Eigeninitiative und Leistungsbereitschaft, um die Performance und Entwicklung der Niederlassung zu realisieren. Idealerweise bringen Sie eine fundierte immobilienkaufmännische Ausbildung oder ein Studium, umfangreiche Fach- und Marktkenntnisse sowie ein gut funktionierendes Netzwerk mit.

WAS WIR IHNEN BIETEN.

- Sie werden Teil eines hoch motivierten, langjährig am Stuttgarter Markt etablierten Vertriebsteams
- Sie profitieren von der bundesweit hohen Bekanntheit der Marke Dr. Lübke & Kelber
- Sie haben die Möglichkeit, einen Standort in seiner Entwicklung nachhaltig mit zu prägen
- Dabei profitieren Sie von einem hohen Maß an operativer Gestaltungsfreiheit
- Flache Hierarchien garantieren Ihnen schnelle Entscheidungswege
- Sie erhalten ein attraktives Gehaltspaket mit Firmenwagen, verbunden mit einer langfristigen beruflichen Perspektive in unbefristeter Festanstellung
- Sie profitieren von attraktiven Entwicklungschancen in unserem Karrieremodell

LET'S TALK.

Senden Sie uns bitte Ihre vollständige Bewerbung mit Angabe Ihres Gehaltswunsches und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins zu.

Dr. Lübke & Kelber GmbH | www.drloebekekelber.de
Frau Sabine Erlemann
Tanusstr. 6 | SKYPER Carré
60329 Frankfurt am Main
069 99991440
personal@drk.de