

YOU

IMMOBILIEN SIND IHR DING?
ANALYSIEREN IST IHRE LEIDENSCHAFT?
EXCEL IHRE STÄRKE?

WIR BIETEN IHNEN AB SOFORT EINE ABWECHSLUNGSREICHE EINSTIEGSPOSITION IN
UNSEREM **BERLINER VERTRIEBSTEAM** ALS

JUNIOR CONSULTANT IMMOBILIENINVESTMENT w/m/d

Dr. Lübke & Kelber ist ein eigentümergeführtes, unabhängiges Transaktionsberatungsunternehmen mit über 50-jähriger Markt- sowie Immobilienkompetenz und besonderer Fokussierung auf den Mittelstand. Das Unternehmen agiert bundesweit sowie erstklassig vernetzt mit 60 Spezialisten und eigener Büropräsenz in Berlin, Frankfurt, München, Stuttgart, Düsseldorf und Dresden. Der langjährige Qualitätsanspruch von Dr. Lübke & Kelber, gepaart mit Kontinuität und Verlässlichkeit, garantiert ihren Kunden eine hohe Erfolgsquote bei Verkaufsmandaten. Seit 2011 sind wir für die Gewährleistung hoher Standards in der Immobilienwirtschaft mit dem weltweit anerkannten Gütesiegel "Regulated by RICS" zertifiziert. Als Teil einer internationalen Allianz rund um Gerald Eve LLP mit 21 Partnern und 2.040 Professionals ermöglicht das Unternehmen seinen internationalen Kunden einen globalen Marktzugang. Neben der Investmentberatung und Immobilienvermittlung erbringt Dr. Lübke & Kelber zudem Asset Management-Leistungen für diverse Key Accounts.

IHRE AUFGABEN IM TEAM.

Sie unterstützen das Vertriebsteam bei sämtlichen Akquisitions- und Verkaufsmandaten unserer nationalen und internationalen Kunden.

- Erstellung von Markt-/Standort- und Objektanalysen (u. a. in Kooperation mit dem Bereich Research) zu Akquisitions- und Transaktionsobjekten sowie Immobilienportfolios
- Auswertung und Optimierung von Mieterlisten in Excel, Erstellung von Wirtschaftlichkeitsberechnungen mittels vorhandener Tools
- Datenbankgestützte Objektaufbereitung sowie Erstellung von Verkaufsunterlagen (Exposé und ggfs. Informationsmemorandum)
- Investorenmatching durch Datenbankselektion und Mitwirkung bei der Angebotsunterbreitung
- Mitwirkung beim Nachfassen von Objektangeboten und der Erstellung von Reports für den Auftraggeber
- Koordination und Aufbereitung von Datenräumen, Beschaffung ergänzender Unterlagen
- Erstellung von Präsentationen für Akquisitions-/Kundentermine
- Aufbereitung sowie regelmäßige Aktualisierung von Objekt- und Kundendaten
- Begleitung zu Objektbesichtigungsterminen möglich
- Identifizierung relevanter neuer Investoren und Einholung von Suchkriterien
- Identifizierung von Verkaufsobjekten und Mitwirkung bei der Objektakquisition

YOU

WAS SIE MITBRINGEN.

- Sie haben einen Bachelor-Studiengang abgeschlossen (Betriebswirtschaft, Bauingenieurwesen, Wirtschaftsingenieurwesen, Architektur, Geografie) oder besitzen eine abgeschlossene Ausbildung zum Immobilienkaufmann.
- Sie verfügen über Berufserfahrung im immobilienwirtschaftlichen Vertriebs- bzw. Projektbereich, z. B. auch durch einschlägige Praktika oder Werkstudententätigkeit.
- Sie besitzen sehr gute IT-Anwenderkenntnisse, insbesondere in MS Excel.
- Wir erwarten von Ihnen sehr gute Recherche- und Analysefähigkeiten sowie ein ausgeprägtes Interesse am Vertrieb von Immobilieninvestments.
- Ihre Persönlichkeit ist geprägt von proaktivem und verantwortungsbewusstem Handeln, Zuverlässigkeit und Ausdauer sowie einer Lösungs- und Ergebnisorientierung.
- Sie bringen sich zudem engagiert in Ihren Arbeitsbereich sowie das Team ein und agieren flexibel bei unterschiedlichsten Herausforderungen.

WAS WIR IHNEN BIETEN.

- abwechslungsreiche und interessante Aufgaben in einem motivierten Team
- eine leistungsgerechte Bezahlung mit variablen Bonuskomponenten
- Corporate Benefits-Mitarbeiterangeboteprogramm mit Zugang zu attraktiven Produkten und Dienstleistungen
- eine langfristige berufliche Perspektive in unbefristeter Festanstellung mit **Entwicklung zum Transaction Manager w/m/d**
- einen modernen Arbeitsplatz in zentraler Innenstadtlage
- flexible Arbeitszeit im Rahmen unserer Kernarbeitszeit
- eine Unfallversicherung auch für den Privatbereich
- eine intensive Einarbeitung und interne Weiterbildungsmöglichkeiten
- schnelle Entscheidungswege durch flache Hierarchien

LET'S TALK.

Senden Sie uns bitte Ihre vollständige Bewerbung mit Angabe Ihres Gehaltswunsches und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail zu.

Dr. Lübke & Kelber GmbH | www.drluebkekelber.de
Frau Sabine Erlemann
Tanusstr. 6 | SKYPER Carré
60329 Frankfurt am Main
069 99991440
personal@drk.de