



LET'S TALK

VERTRIEBSSUPPORT IST IHR DING?
QUALITÄTSSICHERUNG IHRE LEIDENSCHAFT?
IT IHRE STÄRKE?

WIR BIETEN IHNEN AB SOFORT EINE ABWECHSLUNGSREICHE TÄTIGKEIT IN UNSERER
ZENTRALE AM STANDORT FRANKFURT ALS

MITARBEITER VERTRIEBSSTEUERUNG w/m/d

Dr. Lübke & Kelber ist ein eigentümergeführtes, unabhängiges Transaktionsberatungsunternehmen mit über 50-jähriger Markt- sowie Immobilienkompetenz und besonderer Fokussierung auf den Mittelstand. Das Unternehmen agiert bundesweit sowie erstklassig vernetzt mit 60 Spezialisten und eigener Büropräsenz in Berlin, Frankfurt, München, Stuttgart, Düsseldorf und Dresden. Der langjährige Qualitätsanspruch von Dr. Lübke & Kelber, gepaart mit Kontinuität und Verlässlichkeit, garantiert ihren Kunden eine hohe Erfolgsquote bei Verkaufsmandaten. Seit 2011 sind wir für die Gewährleistung hoher Standards in der Immobilienwirtschaft mit dem weltweit anerkannten Gütesiegel "Regulated by RICS" zertifiziert. Als Teil einer internationalen Allianz rund um Gerald Eve LLP mit 21 Partnern und 2.040 Professionals ermöglicht das Unternehmen seinen internationalen Kunden einen globalen Marktzugang. Neben der Investmentberatung und Immobilienvermittlung erbringt Dr. Lübke & Kelber zudem Asset Management-Leistungen für diverse Key Accounts.

IHRE AUFGABEN IM TEAM.

Sie unterstützen das bundesweite Vertriebsteam bei sämtlichen Back Office-Aufgaben im Zusammenhang mit Mandaten unserer nationalen und internationalen Kunden direkt sowie in einer Supervisor-Funktion. Dies umfasst vor allem:

- Aktualisierung und Neuaufnahme von Investorengesuchen
- Monitoring und Optimierung von Verkaufsunterlagen (Exposé, Mieterlisten, Informationsmemorandum etc.)
- Proaktiver Support und Schulung der Anwender
- Datenpflege in unserem CRM-System, regelmäßige Aktualisierung von Objekt- und Kundendaten
- Mitwirkung bei der Erstellung von Präsentationen für Akquisitions-/Kundentermine sowie Standardmodulen
- Qualitätsmonitoring und Qualitätssicherung
- Mitwirkung bei Projekten

LET'S TALK

WAS SIE MITBRINGEN.

Sie besitzen ein abgeschlossenes Studium (Betriebswirtschaft, Bau-, Wirtschaftsingenieurswesen, Architektur, Geografie) oder eine abgeschlossene immobilienkaufmännische Ausbildung und verfügen über mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Investmentimmobilien. Sie haben idealerweise bereits im datenbankgestützten Support oder der Vertriebssteuerung gearbeitet und bringen ein gutes immobilienfachliches Know-how sowie Anwendungswissen in den MS Office-Programmen mit.

Wir erwarten von Ihnen eine hohe Auffassungsgabe, Sorgfalt und Durchsetzungskraft sowie ein ausgeprägtes Interesse am Vertrieb von Immobilieninvestments. Ihre Persönlichkeit ist geprägt von einem proaktiven und verantwortungsbewussten Handeln sowie einer Lösungs- und Ergebnisorientierung. Sie bringen sich zudem engagiert in Ihren Arbeitsbereich sowie das Team ein und agieren flexibel bei unterschiedlichsten Herausforderungen.

WAS WIR IHNEN BIETEN.

- abwechslungsreiche und interessante Aufgabe in einem motivierten Team
- leistungsgerechte Bezahlung mit variablen Bonuskomponenten
- langfristige berufliche Perspektive in unbefristeter Festanstellung
- moderner Arbeitsplatz in zentraler Innenstadtlage
- flexible Arbeitszeit im Rahmen unserer Kernarbeitszeit
- Unfallversicherung auch für den Privatbereich
- spezifische Weiterbildung im Rahmen der Einarbeitung
- schnelle Entscheidungswege im Unternehmen aufgrund flacher Hierarchien

LET'S TALK.

Senden Sie uns bitte Ihre vollständige Bewerbung mit Angabe Ihres Gehaltswunsches und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins zu.

Dr. Lübke & Kelber GmbH | www.drluebkekelber.de
Frau Sabine Erlemann
Taunusstr. 6 | SKYPER Carré
60329 Frankfurt am Main
069 99991440
personal@drk.de



Regulated by **RICS**