

YOU

IMMOBILIEN SIND IHR DING?
ANALYSIEREN IHRE LEIDENSCHAFT?
EXCEL IHRE STÄRKE?

WIR BIETEN IHNEN AB SOFORT EINE ABWECHSLUNGSREICHE EINSTIEGSPOSITION IN
UNSEREM **STUTTGARTER VERTRIEBSTEAM** ALS

TRANSACTION ANALYST IMMOBILIENINVESTMENT w/m

Dr. Lübke & Kelber ist ein eigentümergeführtes, unabhängiges Transaktionsberatungsunternehmen mit 50-jähriger Markt- sowie Immobilienkompetenz und besonderer Fokussierung auf den Mittelstand. Das Unternehmen agiert bundesweit sowie erstklassig vernetzt mit 60 Spezialisten und eigener Büropräsenz in Berlin, Frankfurt, München, Stuttgart, Düsseldorf und Dresden. Der langjährige Qualitätsanspruch von Dr. Lübke & Kelber, gepaart mit Kontinuität und Verlässlichkeit, garantiert ihren Kunden eine hohe Erfolgsquote bei Verkaufsmandaten. Seit 2011 sind wir für die Gewährleistung hoher Standards in der Immobilienwirtschaft mit dem weltweit anerkannten Gütesiegel "Regulated by RICS" zertifiziert. Als Teil einer internationalen Allianz rund um Gerald Eve LLP mit 21 Partnern und 2.040 Professionals ermöglicht das Unternehmen seinen internationalen Kunden einen globalen Marktzugang. Neben der Investmentberatung und Immobilienvermittlung erbringt Dr. Lübke & Kelber zudem Asset Management-Leistungen für diverse Key Accounts.

IHRE AUFGABEN IM TEAM.

Sie unterstützen das Vertriebsteam bei sämtlichen Akquisitions- und Verkaufsmandaten unserer nationalen und internationalen Kunden.

- Erstellung von Markt-/Standortanalysen (u. a. in Kooperation mit dem Bereich Research) zu Akquisitions- und Transaktionsobjekten sowie –portfolios
- Auswertung und Optimierung von Mieterlisten
- Erstellung von Wirtschaftlichkeitsberechnungen mittels vorhandener Tools
- Datenbankgestützte Objektaufbereitung und regelmäßiges Investorenmatching durch Datenbankselektion
- Nachfassen von Objektangeboten und Erstellung von Reports für den Auftraggeber
- Koordination und Aufbereitung von Datenräumen, Beschaffung ergänzender Unterlagen
- Begleitung zu Objektbesichtigungsterminen
- Erstellung von Präsentationen für Akquisitions-/Kundentermine
- Aufbereitung sowie regelmäßige Aktualisierung von Objekt- und Kundendaten
- Identifizierung relevanter neuer Investoren und Einholung von Suchkriterien
- Identifizierung von Verkaufsobjekten und Mitwirkung bei der Objektakquisition

YOU

WAS SIE MITBRINGEN.

Sie besitzen ein abgeschlossenes Bachelor-Studium (Betriebswirtschaft, Bau-, Wirtschaftsingenieurwesen, Architektur, Geografie) oder eine abgeschlossene (immobilien-)kaufmännische Ausbildung und verfügen über erste Erfahrung im Vertriebs-/Projektbereich, idealerweise in der Immobilienwirtschaft, verbunden mit einem sehr guten Anwendungswissen von MS Excel. Wir erwarten von Ihnen Diskretion und Zuverlässigkeit sowie sehr gute Recherche- und Analysefähigkeiten

Sie bringen sich zudem engagiert und eigeninitiativ in Ihren Arbeitsbereich sowie das Team ein und agieren flexibel bei unterschiedlichsten Herausforderungen.

WAS WIR IHNEN BIETEN.

- abwechslungsreiche und interessante Aufgabe in einem motivierten Team
- leistungsgerechte Bezahlung mit variablen Bonuskomponenten
- langfristige berufliche Perspektive in unbefristeter Festanstellung mit **Entwicklung zum Transaction Manager**
- moderner Arbeitsplatz in der gut erreichbaren Fußgängerzone
- flexible Arbeitszeit im Rahmen unserer Kernarbeitszeit
- Unfallversicherung auch für den Privatbereich
- spezifische Weiterbildung im Rahmen der Einarbeitung
- schnelle Entscheidungswege im Unternehmen aufgrund flacher Hierarchien

LET'S TALK.

Senden Sie uns bitte Ihre vollständige Bewerbung mit Angabe Ihres Gehaltswunsches und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins zu.

Dr. Lübke & Kelber GmbH | www.drluebkekelber.de
Frau Sabine Erlemann
Taunusstr. 6 | SKYPER Carré
60329 Frankfurt am Main
069 99991440
personal@drk.de



Regulated by **RICS**